РОССИЙСКИЙ ФОНД ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ПРОГРАММ
ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ
113114, Москва, ул. Дербеневская, д.11, стр.1
Тел.: (495)727-31-03, (495)727-31-33 факс: (495)234-70-65
www.profitcon.ru

Практика использования государственно-частного партнерства для развития бизнеса. Комментарии к новому закону № 224-ФЗ от 13.07.2015 «О государственно-частном партнерстве»

17-18 ноября 2015 г., Москва
Кузнецкий мост, дом 21/5, подъезд 6, конференц-зал АСМ-холдинг

Ценность программы: Участник семинара получает упорядоченный теоретический и практический материал по заданной теме, который он сразу же может применить в своей работе. Семинар имеет практическую направленность.

Цель семинара: Семинар раскрывает важные и актуальные вопросы, касающиеся современных тенденций ГЧП (государственно-частное партнерство) в формате концессионных соглашений или контрактов жизненного цикла, с учетом последних изменений законодательства и принятых нормативно-правовых актов. В ходе работы будут рассмотрены ключевые особенности подготовки и реализации проекта ГЧП на всех этапах жизненного цикла проекта, от инициирования до финансового закрытия программы.

Семинар предназначен для руководителей и специалистов коммерческих компаний, участвующих или планирующих участие в качестве частного партнера в проектах государственно-частного партнерства (концессионных проектах), а также профессионалов, участвующих в подготовке и сопровождении проектов ГЧП

К участию в семинаре в качестве спикеров приглашены специалисты департамента инвестиционной политики и государственно-частного партнерства Министерства экономического развития РФ, отдела правоприменительной практики ФАС, Центра Государственно-частного партнерства, Федерального центра проектного финансирования и другие эксперты в области развития ГЧП в регионах.

ПРОГРАММА

Тема 1: Новое в законодательстве о государственно-частном партнерстве
Новое в законодательстве о государственно-частном партнерстве (Федеральный закон № 224-ФЗ от 13.07.2015): порядок реализации с 1 января 2016 года. Обязательные требования соглашения о ГЧП и МЧП, требования к частным партнерам и отраслевой перечень объектов соглашения. Закон о ГЧП как инвестиционный инструментарий для нового класса инфраструктурных активов (включая социальные объекты)
Тема 2: Организационные аспекты реализации проектов ГЧП. Способы структурирования комплексных ("вложенных") инвестиционных проектов. Типичные ошибки, рекомендации по устранению. Отраслевая специфика реализации проектов ГЧП.
Тема 3: Жизненный цикл подготовки проекта ГЧП. Основные действия частных партнеров (концессионеров) на каждом из этапов жизненного цикла подготовки проекта ГЧП.

Тема 4: Возможные правовые и финансовые риски на различных этапах подготовки и реализации проектов ГЧП. Уровни рисков при частной концессионной инициативе (инициативе частного партнера) Гарантии прав частных партнеров.

Правительство Московской области

Тема 5: Гарантии прав частных партнеров.
Гарантии прав концессионеров и частных партнеров соглашений ГЧП
Порядок и источники возврата вложенных инвестиций. Роль бюджетного субсидирования выпадающих доходов в концессионной модели. Допустимые формы обеспечения обязательств по возврату вложенных инвестиций. Трехстороннее соглашение. Подписания прямого соглашения: какие риски должен учитывать частный партнер (концессионер).

Тема 6: О концессионных соглашениях. Примерное концессионное соглашение (Постановление Правительства РФ №27 от 20.01.2015): структура и требования, срок действия и существенные условия. Долгосрочные параметры регулирования деятельности концессионера. Ключевые требования и основные ошибки.
Предельный размер расходов на создание и (или) реконструкцию объекта концессионного соглашения. Новые гарантии прав концессионеров. О поправках в Федеральный закон № 115-ФЗ «О концессионных соглашениях», вступивших в силу с 1 мая 2015 года. **Ответы на вопросы.**

Тема 7: Новые функции антимонопольного контроля
Новые функции антимонопольного контроля: порядок и условия предоставления антимонопольным органом согласия (отказа в даче согласия) на изменение условий концессионного соглашения. Антимонопольный контроль за порядком проведения конкурсов на заключение договоров аренды и концессионных соглашений (Постановление Правительства РФ № 368, Федеральный закон № 135-ФЗ). Обзор текущей практики. **Ответы на вопросы.**

Регистрация: на сайтеwww.profitcon.ru, или по тел. +7 (495) 960-47-73, +7 (495) 234-70-65,
e-mail: conference@group-adk.ru Ячменев Сергей Павлович

Стоимость семинара 28500 руб. При регистрации двух и более участников от одной организации предоставляется скидка 10%.

РОССИЙСКИЙ ФОНД ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ПРОГРАММ
ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ
113114, Москва, ул. Дербеневская, д.11, стр.1
Тел.: (495)727-31-03, (495)727-31-33 факс: (495)234-70-65
www.profitcon.ru

Семинар

Закон о промышленной политике. Развитие обрабатывающего сектора РФ в условиях импортозамещения

1-2 декабря 2015 года

Москва. Кузнецкий мост, дом 21/5, подъезд 6, Конференц-зал ОАО «АСМ-холдинг» (здание бывшего Министерства автомобильного и сельскохозяйственного машиностроения СССР).

Цель семинара: разъяснить государственную политику в сфере поддержки предприятий обрабатывающих отраслей промышленности, помочь участникам в разработке стратегии развития промышленной кооперации.

Семинар предназначен для руководителей и специалистов по стратегическому развитию предприятий технологического сектора, производящих продукцию высокой степени обработки, технически и технологически сложную продукцию, оказывающих наукоемкие, интеллектуальные услуги, производящих машинно-техническую продукцию.

На семинаре выступят специалисты Минпромторга РФ, Минэкономразвития, поделятся своим опытом практики из крупных промышленных предприятий и профильных ассоциаций.

В программе:

- Механизмы и инструменты реализации государственной промышленной политики (проектное финансирование, гарантии, фонд поддержки промышленности, индустриальные парки, государственные закупки, государственно-частное партнерство). Практика использования договоров концессии.
- Реализация проекта Государственной информационной системы российской промышленности (ГИСП).
- Правила предоставления субсидий на реализацию инвестиционных проектов по созданию индустриальных парков и технопарков.
- Создание промышленной и инновационной инфраструктуры. Государственная программа поддержки промышленных кластеров.
- Нормативные документы для введения механизма инвестиционных контрактов.
- Практика работы инжиниринговых центров согласно отраслевым планам по импортозамещению. Меры поддержки экспорта по номенклатуре несырьевых товаров. Отраслевые программы импортозамещения: комментарии и экспертный анализ.
- Промышленная политика регионов: энерго- и ресурсоэффективность, импортозамещение в промышленности, новые резервы развития.
- Финансовые инструменты и технологии для новой модернизации промышленности и регионов.
- Долгосрочные аутсорсинговые «контракты по жизненному циклу товара».
- Практика управления проектами с высокой долей НИОКР.
- Комментарии к Приказу № 472 от 14 июля 2015 г. «О реализации Правил предоставления и распределения субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации на реализацию комплексных инвестиционных проектов по развитию инновационных территориальных кластеров, утвержденных постановлением Правительства Российской Федерации от 15 апреля 2014 г. № 316 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Экономическое развитие и инновационная экономика», в 2015 году».
- Меры государственной поддержки промышленных кластеров (постановление Правительства РФ от 31 июля 2015 г. № 779 "О промышленных кластерах и специализированных организациях промышленных кластеров").

Регистрация: на сайте www.profitcon.ru, или по тел. +7 (495) 960-47-73, +7 (495) 234-70-65
e-mail: conference@group-adk.ru Ячменев Сергей Павлович.
Стоимость семинара 28500 руб. При регистрации двух и более участников от одной организации предоставляется скидка 10%.

РОССИЙСКИЙ ФОНД ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ПРОГРАММ
ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ
113114, Москва, ул. Дербеневская, д.11, стр.1
Тел.: (495)727-31-03, (495)727-31-33 факс: (495)234-70-65
www.profitcon.ru

Семинар

Экспорт, промышленный аутсорсинг и субконтрактинг в условиях санкций: практические рекомендации для производственных предприятий

19-20 ноября 2015 года

Москва. Кузнецкий мост, дом 21/5, подъезд 6, конференц-зал АСМ-холдинг

Цель семинара: разъяснить государственную политику в сфере поддержки экспорта с учетом изменившихся внутренних и внешних факторов, помочь участникам ВЭД реализовать свою стратегию вывода продукции на зарубежные рынки, выработать пути минимизации негативных последствий.

Семинар предназначен для руководителей и специалистов по ВЭД предприятий обрабатывающих отраслей промышленности, производящих продукцию высокой степени обработки, технически и технологически сложную продукцию, оказывающих наукоемкие, интеллектуальные услуги, экспортирующих машинно-техническую и инновационную продукцию.

На семинаре выступят специалисты *Департамента государственного регулирования внешнеторговой деятельности Министерства промышленности и торговли, Департамента инновационного развития Минэкономразвития России, Управления торговых ограничений, валютного и экспортного контроля ФТС РФ, Департамента координации, развития и регулирования внешнеэкономической деятельности Министерства экономического развития РФ, ОАО «РВК», ОАО «ЭКСАР», Торгово-промышленной палаты РФ и др.*

В программе:

- **Новое в нормативно-правовом регулировании внешнеторговой деятельности.** Государственная программа «Развитие внешнеэкономической деятельности»: меры по устранению ограничений, запретов или дискриминации экспорта российских товаров. Защитные меры во внешней торговле по экономическому развитию и интеграции. **Государственная политика в сфере поддержки экспорта.**
- **Финансовые и нефинансовые инструменты поддержки экспорта.** Дорожная карта «Поддержка экспорта и доступ на внешние рынки». Обеспечение благоприятных условий для деятельности российских участников внешнеэкономической деятельности на внешних рынках.
- **Инструменты поддержки экспорта высокотехнологичных компаний.**
- **Развитие инновационных территориальных кластеров в РФ, формы государственной поддержки.** Конкурсный отбор и формирование перечня пилотных инновационных кластеров. Модели организации инновационных территориальных кластеров и направления деятельности. Оказание содействия организациям-участникам кластера в выводе на рынок новых продуктов (услуг), развитии кооперации организаций-участников в научно-технической сфере, в том числе с иностранными

Правительство Московской области

организациями, включая проведение и участие в выставочно-ярмарочных и коммуникативных мероприятиях. Приоритетные проекты содействия кооперации, предлагаемые к поддержке из средств межбюджетных субсидий в 2015-2017 годах. Предложения по дальнейшей поддержке инновационных кластеров и кластерная политика.

- **Практика развития высокотехнологичного экспорта в РФ.** Практика интеграции российских компаний не сырьевого экспорта в глобальные технологические цепочки. Проблемы и предложения. Опыт успешных компаний. Меры поддержки экспорта высокотехнологичной продукции российских компаний.
- **Практика субконтрактинга: механизмы развития, динамика показателей.** Роль субконтрактинга и промышленного аутсорсинга в повышение эффективности предприятий региона.
- **Стратегии выхода на внешние рынки и международный маркетинг: практические рекомендации.** Опыт работы российских экспортеров на внешних рынках, истории успеха. Информационные потребности российских экспортеров. Основные сложности и проблемы при выходе на международные рынки, эффективные решения. Современные каналы продаж на международных рынках. Практика работы с зарубежными внешнеторговыми партнерами.
- **Экспортный потенциал технопарков в сфере высоких технологий**
- **Таможенно-тарифное регулирование в условиях членства России в ВТО.** Предпринимательские и таможенные риски и способы их минимизации. Классификация товаров и товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности. Товары «группы риска» и «группы прикрытия». Риски во внешнеэкономической деятельности, их классификация и способы минимизации. Страна происхождения товара и система преференций РФ. Как использовать режим преференций в целях экономии таможенных платежей. Таможенная стоимость товаров. Как правильно определить, подтвердить и отстоять таможенную стоимость. Декларирование и таможенное оформление внешнеторговых грузов.
- **Нормативно-правовая база, регулирующая освобождение от НДС и таможенных пошлин при ввозе технологического оборудования**. Особенности ввоза оборудования в уставный капитал и по международному лизингу в условиях санкций. Отработка юридических документов, обеспечивающих процедуру ввоза оборудования в уставный капитал и по международному лизингу.
- **Управление внешнеторговыми операциями в условиях санкций**. Построение взаимоотношений с торговыми партнерами. Особенности договорной работы в рамках деятельности по торговле товарами, работами и технологиями. Проблемные вопросы в составлении внешнеторгового контракта. Взаимная торговля как разновидность внешней торговли. Превентивные действия в рамках контракта для недопущения случаев недостоверного декларирования и уплаты таможенных пошлин и налогов. Новое в технологиях таможенного контроля и совершении таможенных операций. Возврат НДС. Взаимодействие таможенных и налоговых органов. Использование информационных технологий для проверок.

Стоимость семинара: 28 500 руб.
(методические материалы, обеды, кофе паузы).
НДС не облагается
За участие 2-х и более слушателей от организации предоставляется скидка 10%.

Регистрация:
Ячменёв Сергей
+7 (495) 960-47-73, 234-70-65,
+7(968) 642-68-03,
conference@group-adk.ru